

# DU JONGLIERST KENNZAHLEN SICHER IN ALLEN DREHUNGEN UND WENDUNGEN.

#APPLYNOW

## WIR SUCHEN AM STANDORT BAD CAMBERG EINEN BUSINESS ANALYST (M/W/D)

### DEINE AUFGABEN

- Du bewertest und optimierst Vertriebsaktivitäten, Marken- und Kunden-Anforderungen im Sinne der ASE-Vorgaben
- Du erstellst Analysen und Bewertungen von Kundenbedürfnissen durch Auswertung der vorhandenen Kunden-, SAP- und Vertriebs-Reports
- Du bist zuständig für die Analyse der Produkt- und Dienstleistungsangebote in Abstimmung mit den Vorgaben unserer Marken und Umsetzungsmöglichkeiten unserer Kunden
- Du steuerst die Planung und Kommunikation von individuellen Maßnahmen im Sinne unserer Marken- und Vertriebsstrategie am POS
- Du verantwortest die Durchführung und Bewertung von Marktanalysen
- Du planst und bereitest Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Konditionsgespräche vor und bist du für Nachbereitung und Dokumentation verantwortlich

### WIR BIETEN DIR

- Eigenverantwortung und flache Hierarchien: selbstständiges Arbeiten auf Augenhöhe in einem dynamischen Umfeld mit open-door-policy
- Flexible Arbeitszeitgestaltung und die Möglichkeit für Remote Work
- Spannende sowie abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte im Wachstums- und Zukunftsmarkt BIKE
- Attraktive Mitarbeiterrabatte, BikeLeasing, eine Gruppenunfallversicherung und zahlreiche Rabattcodes über FutureBens
- Transparente Unternehmenskommunikation mit Duz-Kultur und einer guten Work-Life-Balance

### DEIN PROFIL

- Du verfügst über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechendem Schwerpunkt
- Idealerweise hast du bereits erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position sammeln können
- Du verfügst über hohe analytische Fähigkeiten und hast ein sehr gutes Zahlenverständnis
- Hohe Einsatzbereitschaft, selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten sowie Kommunikationsstärke sind für dich ebenso selbstverständlich wie das Arbeiten im Team.
- Du schreibst und sprichst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Du besitzt gute Kenntnisse des MS Office-Pakets und hast erste Erfahrungen mit CRM-Systemen

Die GROFA® GROUP ist ein starkes, zukunftsorientiertes und bewährtes House of Brands® für Bike, Snow, Action Sports, E-Mobility und Electronics mit Stammsitz in Bad Camberg. Die übergreifenden Geschäftsbereiche Hard Goods, Soft Goods und Electronics sind den Unternehmen GROFA® Action Sports GmbH, Action Sports SPRL und ASE® Action Sports Electronics GmbH zugehörig.

Wir bei GROFA® vertreiben und gestalten Premium-Brands in Deutschland, Österreich, Belgien, Niederlande, Luxemburg, Kroatien und Slowenien. Wir sind starke Salesmen und kreative Marketers. Wir teilen alle die Leidenschaft für Sport und Sportler mit unseren Kunden, Partnern und Lieferanten.

ASE® Action Sports Electronics GmbH

Otto-Hahn-Straße 17  
65520 Bad Camberg

[Linkedin.com/company/grofa-house-of-brands](https://www.linkedin.com/company/grofa-house-of-brands)  
[Xing.com/companies/grofaactionsportsgmbh](https://www.xing.com/companies/grofaactionsportsgmbh)

[ase-mobility.com/jobs](https://ase-mobility.com/jobs)

Worauf wartest du?

[apply@ase-mobility.com](mailto:apply@ase-mobility.com)

